

# Андрей Калинин

топ-менеджмент

## Местоположение

Проживание: Россия, Иваново

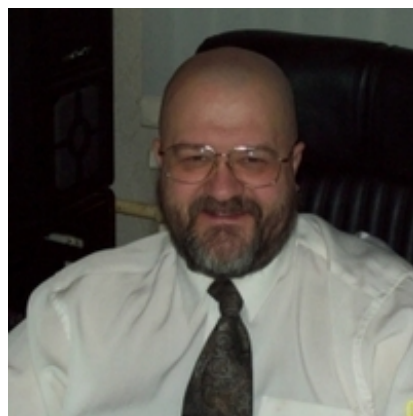
Готовность к работе: готов к переезду

## Возраст и стаж

Стаж: 24 года и 9 месяцев

Возраст: 56 лет

Зарплатные ожидания: От 70000 руб.



## Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/andrey-vasilevich-kalinin>

---

## Профессиональные навыки

Ведение переговоров • Управление компанией • Стратегическое планирование • Стратегическое управление • Управление людьми

---

## Опыт работы

Июнь 1998 –  
По наст. время  
(21 год и 6 месяцев)

### КП ООО "Цзянна"

зам. директора по общим вопросам  
Россия, Иваново

#### Обязанности и достижения

Опыт управления отделом, оперативное стратегическое планирование, разработка ценовой политики, анализ конкурентной среды, подбор и обучение персонала, применение мотивационных программ, преподавание, Знание техники продаж, Умение вести переговоры. Ведение и расширение клиентской базы Консультирование и предоставление партнёрам информации об условиях сделок, Работа на выставках, презентация продукции. Телефонные переговоры, прием и обработка заказов Составление и заключение договоров. Первичная бухгалтерия Контроль оформления документов Ведение архива документов. Контроль отгрузки и доставки товара. Знание правил таможенного оформления. Уверенное владение ПК

Июнь 1998 –  
Сентябрь 2006  
(8 лет и 4 месяца)

### КП ООО "Цзянна"

зам. директора по общим вопросам  
Россия, Иваново

#### Обязанности и достижения

Обязанности: - Набор и управление персоналом, - планирование работы предприятия - разработка ценовой политики - решение общих вопросов

Ноябрь 1997 –  
Июнь 1998  
(8 месяцев)

### ЗАО "Классик-плюс"

инженер по сбыту  
Россия, Иваново

### **Обязанности и достижения**

Обязанности: - оптовая продажа тканей, - расширение клиентской базы, - заключение договоров с партнёрами - контроль оформления документов

Август 1996 –  
Декабрь 1997  
(1 год и 5 месяцев)

### **КП фирмы "Контекс"**

менеджер отдела реализации  
Россия, Иваново

### **Обязанности и достижения**

Обязанности: - оптовая продажа тканей, - расширение клиентской базы - заключение договоров с партнёрами, - контроль оформления документов

Август 1992 –  
Декабрь 1993  
(1 год и 5 месяцев)

### **АО "Балатон"**

инженер коммерческого отдела  
Россия, Иваново

### **Обязанности и достижения**

Обязанности: - оптовая торговля, - расширение клиентской базы - заключение договоров с партнёрами - контроль оформления документов, - курирование розничной торговли

---

## **Высшее образование**

---

Сентябрь 2007 –  
По наст. время

### **Ивановский государственный университет; ИГПИ**

Исторический  
Россия, Иваново

Январь 1987 –  
Январь 1996

### **Ивановский государственный университет; ИГПИ**

Исторический  
Россия, Иваново

---

## **О себе**

---

Специализация и профессиональные навыки:

Опыт управления отделом, оперативное стратегическое планирование, разработка ценовой политики, анализ конкурентной среды, подбор и обучение персонала, применение мотивационных программ, преподавание, Знание техники продаж, Умение вести переговоры. Ведение и расширение клиентской базы Консультирование и предоставление партнёрам информации об условиях сделок, Работа на выставках, презентация продукции. Телефонные переговоры, прием и обработка заказов Составление и заключение договоров. Первичная бухгалтерия Контроль оформления документов Ведение архива документов. Контроль отгрузки и доставки товара. Владение правилами таможенного оформления. Уверенное владение ПК

Профессиональные цели:

Хочу работать на благо компании, ну и на своё, конечно, тоже