

Никита Шестаков

Ведущий аккаунт менеджер | Руководитель проектов

Местоположение

Проживание: Россия, Ростов-на-Дону

Готовность к работе: готов к удаленной работе

Возраст и стаж

Стаж: 4 года и 4 месяца

Возраст: 27 лет

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/kitashestakov>



Профессиональные навыки

Управление проектами • Управление людьми • Управление разработкой • Ведение переговоров • Оптимизация бизнес-процессов • Построение команды • Автоматизация процессов • Стратегическое управление • Продажи

Опыт работы

Июль 2016 –
По наст. время
(3 года и 3 месяца)

Девхаб

Ведущий аккаунт-менеджер
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Специализируется на разработке MVP с дальнейшими развитием и поддержкой проектов. Разрабатывает интерфейсы, создает мобильные и веб-приложения.

Сформировал команду аккаунт-менеджеров, улучшил процессы продаж и работу с заказчиками. Разработал регламенты ролей аккаунта и ведущего аккаунта, составлял тестовые задания для соискателей. Руководил командой аккаунтов: следил за качеством их работы, проводил регулярные чекапы и выступал в качестве ментора, помогая членам команды развивать профессиональные навыки. Выстроил процесс поиска новых клиентов и проектов. Привлек крупных западных клиентов.

Применяемые навыки

Построение команды, Организация бизнес-процессов, Описание бизнес-процессов, Продажи, Поддержка клиентов, Привлечение клиентов

Июль 2016 –
Июль 2017
(1 год и 1 месяц)

SliceCrowd

Менеджер проектов
Болгария, София

Обязанности и достижения

Занимается дизайном и фронтенд-разработкой сайтов и веб-сервисов для болгарских, английских и международных компаний. Ввел процессы менеджмента проектов, координировал работу

команды, вел проекты, общался с клиентами.

Применяемые навыки

Управление проектами, Управление людьми, Ведение переговоров

Март 2016 –
Июнь 2016
(4 месяца)

J.J. Gittes

Менеджер проектов
Россия, Ростов-на-Дону

Обязанности и достижения

Небольшая команда российских дизайнеров. Создают фирменный стиль, графический и веб-дизайн для местных, федеральных и западных компаний.
Наладил общение между дизайн-командой и западными клиентами.

Применяемые навыки

Ведение переговоров

Февраль 2016 –
Октябрь 2017
(1 год и 9 месяцев)

Chekhov Digital

Менеджер проектов
Россия, Ростов-на-Дону

Обязанности и достижения

Разрабатывает мобильные и веб-приложения для российских и западных заказчиков.
Продавал разработку команды новым западным клиентам, ввел менеджмент проектов и упорядочивал процесс продаж. Вел переговоры с западными клиентами, решал технические вопросы.

Применяемые навыки

Продажи, Управление проектами, Организация бизнес-процессов, Ведение переговоров

Июль 2015 –
Июнь 2016
(1 год)

Смартмато

Менеджер
Россия, Ростов-на-Дону

Обязанности и достижения

Сервис по автоматизации заказа и доставки еды ресторанами.
Организовал участие компании в профильной выставке. Проводил продажи, консультировал потенциальных клиентов через хелпдеск, по телефону и в Скайпе, исследовал конверсию сервиса среди кафе и ресторанов.

Применяемые навыки

Продажи, Консультирование, Организация мероприятий

Июнь 2015 –
Июнь 2016
(1 год и 1 месяц)

Рабочее пространство «Место»

Старший администратор
Россия, Ростов-на-Дону

Обязанности и достижения

Рабочее пространство в центре Ростова-на-Дону, сообщество

специалистов и площадка для мероприятий.

Выстроил внутренние процессы, снизил затраты на регулярные услуги и закупки. Договаривался с подрядчиками о ремонте помещения и следил за исправностью оборудования. Организовал два десятка мероприятий и мастер-классов. Сформировал рабочие процессы администраторов, провел несколько наборов персонала.

Применяемые навыки

Организация бизнес-процессов, Ведение переговоров, Организация мероприятий, Обучение персонала, Управление людьми, Рекрутмент

Высшее образование

Август 2011 —
Январь 2014

Turku University of Applied Sciences

Arts and Media

Финляндия, Турку

О себе

Я ведущий аккаунт-менеджер и руководитель айти-проектов.

Выстраиваю процессы продаж и аккаунтинга, рекрутинга и обучения команды менеджеров. Провожу клиента по всему жизненному циклу проекта: от первого контакта и оценки проекта до релиза.

Руководжу проектными командами. Подбираю состав команды и стек технологий для мобильной и веб-разработки, оцениваю сроки и бюджет. Координирую работу команды, ставлю задачи разработчикам и оцениваю результат.

Два с половиной года был аккаунтом на проекте французского агротех-стартапа MyEasyFarm с международной командой. На этапе продажи убедил клиента, что сможем работать с новой технологией, разберемся в ней и реализуем проект в срок. Вел проекты американских стартапов с международными командами: логистической платформы Carggo и сервиса поиска удаленной работы Turtle.

Специализируюсь на стартапах, управлении разработкой MVP и поддержке крупных онлайн-сервисов и мобильных приложений. Умею выстраивать сотрудничество с международными компаниями. Учился и жил в Европе, свободно разговариваю на английском и понимаю культурные различия разных стран.

Убежден, что успех проекта напрямую зависит от его команды, организации и планирования. Стремлюсь развивать каждый проект максимально эффективно и бережливо, постоянно совершенствуя рабочий процесс команды. Мой приоритет — сделать так, чтобы клиент и его пользователи были довольны продуктом, а команда — проделанной работой.

Работаю по Time & Material. Предпочитаю удаленную работу с периодическими командными встречами. Заинтересован в сотрудничестве как консультант по аккаунтингу или управлению айти-проектами.

Рекомендательные письма

Александр Самсонов

Разработка проектов • руководитель

Никита редкий менеджер, который умеет управлять разработкой и поддержкой проектов и одновременно с этим выстраивать прекрасную коммуникацию с заказчиками на русском и английском языке.

Письмо написано 24 мая 2017 в 15:34 • Согласились: 0

«Мой Круг» — вакансии для IT-специалистов