

Александр Маслюк

IT-рекрутер

Местоположение

Проживание: Россия, Москва

Возраст и стаж

Стаж: 14 лет и 10 месяцев

Возраст: 37 лет

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/maslyuk>



Опыт работы

Январь 2012 –
По наст. время
(7 лет и 6 месяцев)

Michael Page International

Менеджер
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Обязанности: - Поиск и подбор персонала среднего и высшего звена в области IT / телеком / потребительская электроника - Руководство отраслевыми направлениями подбора: розница, бизнес-услуги, информационные технологии - Корпоративные продажи и развитие бизнеса - Ответственность за результаты команды (P&L responsibility)
Достижения: - Наиболее прибыльная команда в России по результатам первой половины 2012 г. - Запуск функционального направления IT-рекрутмента в рамках существующей структуры компании

Октябрь 2010 –
Январь 2012
(1 год и 4 месяца)

Michael Page International

Старший консультант
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Обязанности: - Поиск и подбор персонала среднего и высшего звена в секторе розницы и IT - Корпоративные продажи и развитие бизнеса - Управление командой
Достижения: - Самый большой плейсмент в 2010 году и лучший квартальный результат в истории компании в России (IV квартал 2010) - Лучший личный результат в IV квартале 2010 г. и в 1 квартале 2011 г. - Найм и развитие трех успешных консультантов

Январь 2010 –
Октябрь 2010
(10 месяцев)

Michael Page International

Консультант
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Обязанности: - Поиск и подбор персонала среднего и высшего звена - Продажи, развитие бизнеса - Функциональная специализация: продажи, маркетинг, розница - Отраслевая специализация: потребительские товары, электроника, информационные технологии
Достижения: - Приведено несколько крупных клиентов - Создана база

кандидатов в секторе розничной торговли

Сентябрь 2009 –
Январь 2010
(5 месяцев)

Move One Relocations

Менеджер по развитию бизнеса (Россия)
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Обязанности: - Корпоративные продажи - Организация маркетинговых мероприятий - Работа с бизнес-ассоциациями

Февраль 2009 –
Август 2009
(7 месяцев)

Лама

Начальник дирекции СТМ
Россия, Томск

Обязанности и достижения

За пять месяцев запустил 16 SKU СТМ в 7 категориях, увеличил оборот СТМ в 2 раза.

Февраль 2008 –
Август 2008
(7 месяцев)

Garrison Group

Стажер-ресерчер
Венгрия, Будапешт

Обязанности и достижения

Обязанности: - Анализ и сегментация потребителей для компаний-клиентов - Разработка позиционирования и стратегии маркетинговых коммуникаций - Разработка коммуникаций в точках продаж, программ обучения персонала и элементов продвижения Достижения: - Участие в нескольких проектах для крупнейших клиентов в рознице, потребительских товаров и банковского бизнеса

Январь 2005 –
Апрель 2007
(2 года и 4 месяца)

Palex

Начальник отдела переводов
Россия, Томск

Обязанности и достижения

Управление проектами по переводу и локализации, перевод, редактирование, подготовка переводчиков. www.palex.ru

Июль 2003 –
Декабрь 2005
(2 года и 6 месяцев)

Томский Государственный университет

Преподаватель
Россия, Томск

Обязанности и достижения

Преподавание иностранного языка (неязыковые факультеты).
Разработка и преподавание спецкурса по методике применения ИТ в преподавании языка (ФИЯ). Подготовка студентов ФИЯ к языковым олимпиадам различного уровня. Разработка и организация курсов очного и дистанционного повышения квалификации преподавателей школ и ВУЗов.

Высшее образование

Январь 2008 –
Январь 2008

Wissenschaftliche Hochschule fuer Unternehmensfuehrung

Management

Германия, Кобленц

Специализация и достижения

Программа обмена для студентов из университетов-партнеров

Январь 2007 –
Январь 2008

Central european university

CEU Graduate School of Business

Венгрия, Будапешт

Январь 1998 –
Январь 2003

Национальный исследовательский Томский государственный университет

Иностранных языков

Россия, Томск

Специализация и достижения

Учусь в аспирантуре

О себе

Специализация и профессиональные навыки:

- Поиск и подбор персонала среднего и высшего звена в следующих секторах
- информационные технологии;
- телекоммуникации;
- потребительская электроника.

Функциональная специализация:

- Продажи и маркетинг в области ИТ (продажи, маркетинг, управление партнерским каналом, пресейл, инжиниринг)
- Корпоративная ИТ-служба (инфраструктура, servicedesk, ИТ-менеджмент, управление проектами)
- Разработка и внедрение (разработка, тестирование, управление проектами)

Собственный опыт:

- Локализация, технический перевод, управление проектами.
- Маркетинговый консалтинг..
- Разработка и запуск продуктов под собственной торговой маркой в рознице.
- Корпоративные продажи.

Награды, сертификаты, портфолио, проекты:

Диплом Всероссийского конкурса на лучшую студенческую дипломную работу 2003 года, несколько сертификатов международных лингвистических конференций, около 15 публикаций в разных научных и не очень сборниках, несколько благодарственных писем от серьезных людей.

Контакты для рекомендаций предоставляются по требованию.

Членство в обществах и ассоциациях:

Национальное общество прикладной лингвистики (НОПриЛ).

Дополнительная информация:

Консультант Программы развития ООН (UNCTAD) в 2009 г.

