

# Максим Решетюк

Продажи мед. оборудования. Оптимизация производственных процессов. Продвижение товаров и услуг.

## Местоположение

Проживание: Россия, Новосибирск

## Возраст и стаж

Стаж: 10 лет и 10 месяцев

Возраст: 46 лет

## Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/mreshetyuk>



---

## Опыт работы

Июнь 2010 –

По наст. время  
(8 лет и 9 месяцев)

### Amedix

Ведущий менеджер по продажам  
Россия, Новосибирск

#### Обязанности и достижения

Обязанности: - Взаимодействие с главными врачами, заведующими КДЛ. - Продажа лабораторного оборудования. - Оптимизация производственных процессов КДЛ. - Поддержка пользователей. - Маркетинг. - ФЗ №44. - Мониторинг конкурентов. - e.t.c... Достижения: - С нуля развил одно из направлений компании в Сибирском регионе

Июнь 2009 –

Апрель 2013  
(3 года и 11 месяцев)

### Softgrade

Руководитель  
Россия, Новосибирск

Май 2008 –

Июнь 2009  
(1 год и 2 месяца)

### HR Technology

Директор по развитию  
Россия, Новосибирск

#### Обязанности и достижения

Маркетинг конкурентной среды, рынка труда. Привлечение клиентов. Подбор персонала. Консультирование. Обучение консультантов

---

## Высшее образование

Январь 1996 –

Январь 2002

### Омский государственный медицинский университет

Лечебный  
Россия, Омск

#### Специализация и достижения

И такое есть)))

---

## О себе

---

Специализация и профессиональные навыки:

Создание и развитие централизованной клинической диагностической лаборатории. Включает оптимизацию процесса, выбор оптимального железа, внедрение софта, полная автоматизация, стандартизация заборных пунктов, унификация пробирок и др.,..и т.д.

Профессиональные цели:

Централизация лабораторных исследований в Сибири.

Награды, сертификаты, портфолио, проекты:

ЦДО "Сфера" "Менеджер по персоналу"

Членство в обществах и ассоциациях:

ППЛ

---

**«Мой Круг»** – вакансии для IT-специалистов