

Михаил Мурашев

Большой начальник

Местоположение

Проживание: Россия, Москва

Возраст и стаж

Стаж: 22 года

Возраст: 40 лет

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/murashev>



Профессиональные навыки

Английский язык • Грамотность • Работа в команде • Microsoft Office • Консультирование

Опыт работы

Август 2007 —
По наст. время
(11 лет и 8 месяцев)

ООО "КТСМ"

Генеральный директор
Россия, Москва

Май 2007 —
Июнь 2007
(2 месяца)

ТД АЙ-СИ-ЭС

Менеджер по работе с ключевыми клиентами
Россия, Москва

Август 2005 —
Апрель 2007
(1 год и 9 месяцев)

ООО "Монтана Кофе"

Менеджер по работе с ключевыми клиентами
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Компания-производитель с 100% иностранным капиталом. Производство и продажа свежесваренного кофе категории "премиум". Заключение договоров ("Мосмарт", "Билла",), формирование заказов, контроль отгрузок, платежей, документооборот, организация ВТЛ-акций. Работа с торговыми сетями "Мосмарт", "Рамстор", "Билла", "Седьмой Континент". Продвижение новых позиций. Анализ продаж и ротация ассортимента.

Февраль 2005 —
Август 2005
(7 месяцев)

ООО "ГК Формула"

менеджер
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Логистическая компания (организация железнодорожных перевозок). Поиск новых клиентов, заключение договоров, формирование заказов, контроль платежей, документооборот.

Ноябрь 2004 –
Январь 2005
(3 месяца)

ООО "Парус"

менеджер

Обязанности и достижения

Компания-производитель кондитерских изделий. Работа с торговыми сетями "Копейка", "Покупай".

Февраль 2004 –
Октябрь 2004
(9 месяцев)

ООО "Инициатива"

менеджер, руководитель отдела продаж

Россия, Люберцы

Обязанности и достижения

Ведущий дистрибьютор масла, сыра Valio, Anchor, Hochland, President, Friso и т.д. Создание отдела продаж (супермаркеты, сети, horeca) "с нуля". Заключение договоров, Формирование заказов, контроль отгрузок, платежей, документооборот. Работа с торговыми сетями "Остров", "Ням-Ням", магазином "Елисейский", сетью кофеен "Кофемания" и т.д. Продвижение новых позиций. Анализ продаж и ротация ассортимента. Составление месячного, квартального и годового бюджета. Подбор и обучение персонала (торговые представители). Постановка задач и контроль выполнения (в подчинении 5 человек).

Апрель 2002 –
Январь 2004
(1 год и 10 месяцев)

ЗАО "Синко-Трейд"

Бренд-менеджер

Россия, Москва

Обязанности и достижения

Компания-производитель с 100% иностранным капиталом. Производство и продажа соусов "Стебель Бамбука". Формирование заказов, контроль отгрузок, платежей, документооборот, организация ВТЛ-акций. Работа с торговыми сетями ("Рамстор", "Перекресток", "Седьмой Континент", "Бин", "Пятерочка", "Авоська", и т.д.) и дистрибьюторами. Продвижение новых позиций. Анализ продаж и ротация ассортимента. Обучение персонала (мерчендайзеры). Постановка задач и контроль выполнения (в подчинении до 10 человек)

Октябрь 2001 –
Апрель 2002
(7 месяцев)

Онтакия

менеджер

Россия, Москва

Сентябрь 1999 –
Октябрь 2001
(2 года и 2 месяца)

РК-Истра

торговый представитель

Россия, Москва

Апрель 1999 –
Июль 1999
(4 месяца)

Деловая пресса

менеджер

Россия, Москва

Обязанности и достижения

продажи рекламных площадей в газете "Деловая Москва".

Февраль 1997 –
Март 1999
(2 года и 2 месяца)

Издательство "Юникорн"

менеджер
Россия, Москва

Обязанности и достижения

продажи рекламных площадей и полиграфических услуг.

Высшее образование

Январь 2003 –
Январь 2008

Московский институт коммунального хозяйства и строительства

Экономики и производственного менеджмента
Россия, Москва

Среднее специальное образование

Январь 1994 –
Январь 1996

уч., Московское военно-музыкальное (МВМУ; МСВМУ; МВМШ)

Россия, Москва

Рекомендательные письма

Юрий Вильнид

Менеджер проектов • знакомый

Предприниматель с творческим маркетинговым мышлением. Быстро обучается и внедряет то, что узнал.

Письмо написано 02 апреля 2009 в 08:39 • Согласились: 1

«Мой Круг» – вакансии для IT-специалистов