

Oleg Romanovich

Бизнес Аналитик

ramanovich.com

Местоположение

Проживание: Россия, Москва

Готовность к работе: готов к переезду и удаленной работе

Возраст и стаж

Стаж: 3 года и 7 месяцев

Возраст: 33 года

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/olegramanovich>



Профессиональные навыки

Бизнес аналитика • Анализ требований • Управление требованиями к ПО • Системный анализ • Uml • BPMN • Бизнес-анализ • Аналитика требований • Системная аналитика • Спецификация программного обеспечения

Опыт работы

Январь 2018 –
По наст. время
(1 год и 5 месяцев)

Shate-m.ru

Бизнес-Аналитик
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Компания ШАТЕ-М Плюс является крупнейшим оптовым центром автозапчастей на белорусском рынке. Работая на рынке с 1996 года, мы предлагаем своим клиентам широкий ассортимент их продукции в наличии у нас на складе. IT инфраструктура более 60и человек.

- Интервьюирование заинтересованных лиц, имплементация бизнес идей в документацию на разработку.
- Системное мышление, аналитический подход к решению задач, реализация бизнес идеи под ключ
- Выявление и документация всех типов требований
- Визуализация бизнес процессов
- Создание и поддержание технических заданий на разработку. Инжиниринг и трассировка требований.
- Проектирование взаимодействия. Прототипирование.
- Трекинг задач и скрупулезная работа TFS, Redmine
- Отслеживание проектных изменений и отражение в документации в средстве управления требованиями Devprom.
- Сбор обратной связи от пользователей продукта, постановка задач на доработку
- Отличные знания графических пакетов для визуализации Draw iO, Balsamiq Mockups, Adobe Photoshop
- Опыт в маркетинговых исследованиях и работ с инструментариями веб аналитики
- Базовые знания Python
- Копирайтинг и рерайтинг, написание пользовательских инструкций

- Помощь в тестировании продуктов на уровне серого ящика

Участие в трех проектах внутренней разработки, веб портал, автоматизация станций технического обслуживания и внутренняя оптимизация CMS системы. Внедрил на предприятии средство управления требованиями от компании Devpro, ввел стандарт SRS IEEE 830. Полноценно описанные технические задания для внутренней разработки и инструкция пользователя для внутренней самописной CRM системы ShateM. Планирование и распределение нагрузки, постановка задач младшему бизнес-аналитику. Организация внутрикорпоративного обучения в нотации BPMN, UML.

Февраль 2017 –
Январь 2018
(1 год)

Voximplant

Бизнес Аналитик

Россия, Москва

Обязанности и достижения

С помощью облачной платформы Voximplant можно реализовывать любую логику работы с звонками. Готовые механики работы: Параллельный обзвон сотен тысяч телефонных номеров, включая возможность адаптивного обзвона. Автоматическое распределение звонков по операторам. Конфигурирование платформы под такие бизнес вертикали как HR, Логистика, E-commerce, Банки.

- Сбор и согласование требований к новым проектам
- Анализ и обработка входящего потока запросов на изменения, работа с заинтересованными лицами
- Анализ и документирование требований
- Разработка технических заданий, спецификаций
- Подготовка презентаций для руководства и заказчиков
- Разработка процессов в нотациях BPMN, UML
- Анализ текущей деятельности внутри организации, оптимизация работы департамента продаж
- Интервьюирование, обсуждение и согласование функциональных требований с бизнес-пользователями
- Формирование пула потенциальных клиентов для отдела продаж
- Оценка зарубежных и локальных рынков, предоставление отчетности
- Текущее и сценарной прогнозирование
- Анализ и мониторинг эффективности коммерческой деятельности
- Проектирование интерфейсов в Axure
- Построение отчетности в Power BI

Завершено порядка пяти проектов в домене E-Commerce. Оптимизированы внутренние процессы для отдела продаж. Переработана внутренняя документация и внедрена логика управления скриптами на основе нотации BPMN. Проведена внутренняя аналитика компании, на основании которой были применены последующие выводы. Проведена внешняя аналитика по использованию сторонних систем и имплементация для своих внутренних разработок.

Октябрь 2015 –
Декабрь 2016
(1 год и 3 месяца)

Synesis

Менеджер по работе с клиентами

Россия, Москва

Обязанности и достижения

Продукт компании Synesis является мощным инструментом

обеспечения общественной безопасности и бизнес-аналитики для множества пользователей в государственных структурах и частных корпорациях.

- посещение выставок, поддержание связи с текущими клиентами
- презентации, работа в CRM системе
- стратегическое планирование
- активные продажи, лидогенерация, холодные звонки
- администрирование сайта, ведение корпоративного блога
- подготовка презентаций для руководства и заказчиков
- SEO, SMM, контекстная реклама, реклама в изда
- BTL мероприятия
- переводы технической документации на английский язык

Реализован запуск проекта системы безопасности retail объекта "Green" на платформе Kipod. Заключена сделка с телекоммуникационной компаний Telecom Argentina. Реализованы изменения юзабилити сайта, внедренные новые элементы в проект.

Высшее образование

Август 2001 –
Февраль 2006

Белорусский государственный университет

Специальный факультет бизнеса и информационных технологий
Беларусь, Минск

О себе

Открыт к удаленной проектной работе. Увлечен предметной областью бизнес анализа, посещаю локальные мероприятия связанные с аналитикой. Развиваюсь всесторонне, при наличии свободного времени посещаю конференции и митапы в Imaguru, Open Space. Занимаюсь индивидуально с репетитором английского языка. Обожаю путешествовать и посещать различные музеи и мероприятия. Горнолыжным спортом занимаюсь более восьми лет, веду активный образ жизни, всегда нацелен на результат.

«Мой Круг» – вакансии для IT-специалистов