

# Михаил Пеньковский

Топ-менеджер

## Местоположение

Проживание: Россия, Санкт-Петербург

## Возраст и стаж

Стаж: 19 лет

Возраст: 42 года

## Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/penkovsky>



---

## Опыт работы

---

Февраль 2009 –  
По наст. время  
(10 лет и 10 месяцев)

### Veeam Software

начальник отдела продаж EMEA/APAC  
Россия, Санкт-Петербург

#### Обязанности и достижения

Veeam Software – международная IT-компания с офисами в Кливленде, Огайо (США), Санкт-Петербурге (Россия), Лондоне (Англия) и Париже (Франция). Компания Veeam Software предлагает инновационные и максимально практичные в использовании программные продукты для решения задач управления и снижения рисков использования виртуальной инфраструктуры VMware.

Ноябрь 2008 –  
Январь 2009  
(3 месяца)

### Movavi

исполнительный директор  
Россия, Москва

#### Обязанности и достижения

Управление софтверной компанией Movavi, специализирующейся на программном обеспечении в области конвертации и обработки медиа данных (аудио, видео, графика).

Июнь 2008 –  
Ноябрь 2008  
(6 месяцев)

### Umisoft

исполнительный директор  
Россия, Санкт-Петербург

#### Обязанности и достижения

Управление оперативной деятельностью компании Юмисофт. 1. Оптимизация корпоративной системы управления; 2. Изменение маркетинговой стратегии; 3. Повышение рентабельности.

Январь 2004 –  
Май 2008  
(4 года и 5 месяцев)

### Агнитум

коммерческий директор  
Россия, Санкт-Петербург

#### Обязанности и достижения

Управление коммерческой деятельностью компании на высококонкурентных международных рынках Интернет-безопасности. 1.

Организовал коммерческую службу компании с нуля (структура, поиск, найм, мотивация, управление) для работы на международных рынках (маркетинг, каналы сбыта, PR, реклама) ; 2. Увеличил обороты компании на международных рынках (Германия, США, Англия, Франция, Польша, Италия, Испания); 3. Вывел на рынок новые продукты компании (б2с, б2б); 4. Оптимизировал эффективность использования различных маркетинговых инструментов и цепочку продаж компании; 5. Участие в международных конференциях и других публичных событиях от лица компании (выступления, интервью, налаживание партнерских отношений).

Сентябрь 2002 –  
Декабрь 2003  
(1 год и 4 месяца)

### **Агнитум**

менеджер по маркетингу и каналам сбыта  
Россия, Санкт-Петербург

#### **Обязанности и достижения**

Управление комплексом маркетинга и каналами сбыта start-up компании в области Интернет-безопасности: 1. Планирование и реализация комплекса маркетинга (Интернет-продвижение, создание маркетинговых материалов, маркетинговые исследования) 2. Развитие международных каналов сбыта (поиск новых дистрибуторов, поддержка продаж, обратная связь); 3. Комплекс PR мероприятий (создание информационных поводов, написание пресс-релизов, контакты с прессой, отношения с сообществом пользователей продукта);

Декабрь 2000 –  
Август 2002  
(1 год и 9 месяцев)

### **PC Flank**

менеджер Интернет-проекта  
Россия, Санкт-Петербург

#### **Обязанности и достижения**

Создание и развитие коммерческого Интернет-ресурса, посвященного проблемам Интернет-безопасности: 1. Создание проекта «с нуля» (исследование рынка контент-ресурсов, создание бизнес-плана, постановка задач, контроль реализации); 2. Организация прибыли через продажу рекламных площадей и партнерских программ; 3. Комплекс PR мероприятий (пресс-релизы, партизанский маркетинг); 4. Управление командой разработчиков сайта (постановка технических заданий веб-программисту, дизайнеру, техническому писателю).

---

## **Высшее образование**

---

Январь 1994 –  
Январь 2002

### **Балтийский государственный технический университет «ВОЕНМЕХ» имени Д.Ф. Устинова**

Международного промышленного менеджмента; Р  
Россия, Санкт-Петербург

---

## **О себе**

---

Специализация и профессиональные навыки:

1. Стратегическое развитие бизнеса IT-компании на международных и локальных рынках;
2. Оперативное управление IT-компанией;

3. Управление продажами (прямые продажи, не прямые каналы сбыта/дилерская сеть) и маркетингом;

Профессиональные цели:

Реализация успешных бизнес-проектов на международных рынках и локальных рынках

Членство в обществах и ассоциациях:

ISDEF

---

**«Мой Круг»** – вакансии для IT-специалистов