

Павел Калмыков

Управляющий партнер системного интегратора (CRM, BI, ERP & etc.)

facebook.com/pkalmymkov

Местоположение

Проживание: Россия, Москва

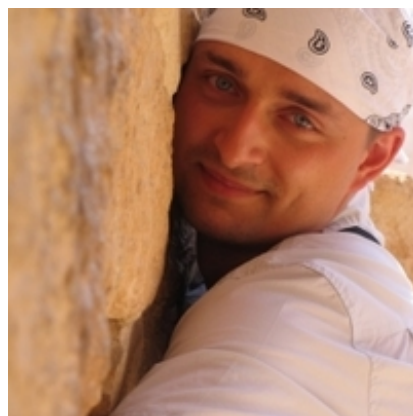
Возраст и стаж

Стаж: 14 лет и 10 месяцев

Возраст: 38 лет

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/pkalmymkov>



Опыт работы

Сентябрь 2011 —
По наст. время
(8 лет и 2 месяца)

Nobilis Team

Founder & CEO
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Консалтинговое агентство и системный интегратор по CRM & CE. Клиентами компании являются компании сегмента крупного и среднего бизнеса, около 50 клиентов, за 8 лет выполнено около 100 консалтинговых проектов.

Февраль 2008 —
Май 2018
(10 лет и 4 месяца)

Siblion

Founder & Managing Partner
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Формирование команды и запуск компании, системного интегратора по внедрению Oracle Siebel CRM

Август 2003 —
Август 2006
(3 года и 1 месяц)

Техносерв Консалт (Sputnik Labs)

Руководитель проектов, методист
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Ведущий консультант, менеджер проектов внедрения и адаптации CRM-решений.

Участие во многих проектах компании в ролях менеджера, консультанта, бизнес-аналитика.

Ведение предпроектных переговоров и исследований.

Систематизация накопленной экспертизы, развитие базы знаний и системы обучения.

Детализация методологии консалтинга и внедрения, развитие и кураторство команды CRM консультантов (найм, разработка карьерных планов, аттестация сотрудников).

<http://tsconsulting.ru/success/>

Высшее образование

Январь 1998 –
Январь 2003

Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова

Вычислительной математики и кибернетики, ВМиК
Россия, Москва

Специализация и достижения

Кафедра Системного Анализа (<http://sa.cs.msu.ru/>) (диплом с отличием)

О себе

ИТ-предприниматель, бизнес-консультант в области управления взаимоотношениями с клиентами (CRM) и процессах управления клиентским опытом (Customer Experience);

«Мой Круг» – вакансии для IT-специалистов