

Николай Шестаков

Верю, что невозможного нет. Всё зависит от веры в себя, в команду и в дело за которое берешься!

Местоположение

Проживание: Россия, Москва

Возраст и стаж

Стаж: 9 лет

Возраст: 34 года

Контактная информация

Мой круг: <https://moikrug.ru/shestakovnikolay>



Опыт работы

Январь 2007 –
Май 2012
(5 лет и 5 месяцев)

Яндекс

Account Director
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Достижения: - Департамент обслуживал 20% всего оборота рынка интернет рекламы на протяжении последних нескольких лет. - Внедрена новая система мотивации и деления на группы/дивизионы Работа с командой менеджеров и руководителей групп и дивизионов; стратегическое планирование; управление пулом клиентов департамента, общей численностью более 7 000 компаний; общение с ключевыми клиентами, создание системы оценки персонала; участие в бизнес-процессах компании; создание концепции развития коммерческих сервисов компании.

Январь 2006 –
Декабрь 2006
(1 год)

Яндекс

Account Group Head
Россия, Москва

Обязанности и достижения

VIP Accounting, работа с ключевыми клиентами, увеличение продаж, управление продажами группы, коммуникация со смежными подразделениями.

Июнь 2003 –
Декабрь 2005
(2 года и 7 месяцев)

Яндекс

Account manager
Россия, Москва

Обязанности и достижения

Работа с клиентами, ведение рекламных кампаний, презентации новых продуктов, медиапланирование, заключение Договоров

Высшее образование

Январь 2002 –

Январь 2007

Международный институт экономики и права

Экономики и управления

Россия, Москва

Январь 2002 –
Январь 2007

Московский государственный университет экономики, статистики и информатики

Финансы и кредит

Россия, Москва

О себе

Специализация и профессиональные навыки:

Маркетинг, Digital маркетинг, управление продажами, клиентский сервис, интеграция CRM, построение эффективных команд.

Профессиональные цели:

"Если вы хотите построить корабль, не призывайте людей собирать лес, разделять труд и отдавать приказы, вместо этого вначале научите тосковать по огромному и бесконечному морю"

Антуан де Сент Экзюпери

Учить людей любить и тосковать по их профессиональному морю!

Награды, сертификаты, портфолио, проекты:

ТОП-50 Российских Медиаменеджеров по версии Коммерсантъ:

<http://c2.kommersant.ru/ISSUES.PHOTO/SF/2012/005/rating-max.jpg>

2006 - KPG certificate. Best student

2009 - INSEAD communication training by Ingemar Dierickx

2010 - Presentation skills курс Алексея Каптерева

2011 - Бизнес-школа Арсенал - курс "Стратегическое управление в условиях изменений"

Консультация, разработка стратегии маркетинга, управление онлайн коммуникациями:

2007 - IBM

2008-2010 - УралСиб

2011 - МВидео

2010-2011 - КупиВип

2010-2012 - Тинькофф Кредитные Системы

2005-2012 - группа компаний Фабрика Окон
и др.

2005,

I quarter - best Yandex account team

2005,

II quarter - best Yandex account team

2005,

III quarter - best Yandex account team

2005,

IV quarter - best Yandex account team

2006,

II quarter - best Yandex account team

2006,

III quarter - best Yandex account team

2006,

IV quarter - best Yandex account team

Членство в обществах и ассоциациях:

RMA, ВШЭ, Etarget, RocID, Top Marketing, Программа региональных семинаров Яндекса

Дополнительная информация:

2003-2012 - спикер более чем на 100 отраслевых конференциях

2010-2012 - Высшая Школа Экономики преподаю курс "маркетинг и клиентские отношения в Digital"

2009-2012 - ГУУ (RMA) преподаю курсе "клиентоориентированный бизнес и интеграция в digital"

Рекомендательные письма

gm

знакомый

Профессионал

Письмо написано 20 июля 2009 в 07:51 • Согласились: 7

«Мой Круг» – вакансии для IT-специалистов